

新たな販路開拓と アウトレットとの

受講
無料

連 携

“待ち”から“攻め”へのビジョン

～商業施設への出店のご案内～

アウトレットの開業を機に「小矢部市」への来訪者が増え、周辺には多くの商業施設が増加し、賑わいの拠点として定着しています。

商業部会メンバーによるアウトレットへの出店経験談のほか、コロナ禍、R5年7月豪雨、能登半島地震など幾多の困難を超え、富山県西部地域で商いを行う者同士がどのように連携できるのか、これから商売をどのように展開するのか、新たな販路として商業施設への出店を考えるか。

三井不動産営業部より商業施設の基礎をお話しいたします。今後の活動のヒントに、ぜひご聴講ください。

セミナー内容

チラシ裏面に記載
3部制

日時

2025年 1月 22日 (水)

18:30 ▶ 20:30

開催場所

小矢部市商工会館 3階 大会議室

受講申込書

締切：1/17(金)

受講者氏名		事業所名	
所属	_____商工会	電話番号	

(お申込み・お問合せ) 小矢部市商工会 TEL0766-67-0756 FAX0766-67-6353

“待ち”から“攻め”へのビジョン 新たな販路開拓とアウトレットとの連携

受講
無料

18:30～

第1部 アウトレット催事出店事例発表

1.松屋呉服店 林 智則 氏

2.藤森営農組合 高藤 孝一 氏

聞き手 商業部会長 白川 克則 氏

19:00～

第2部 商業施設の基礎

商業施設への出店のご案内

三井不動産(株)営業グループ

リーシングリーダー 増山 茂 氏

19:30～

第3部 MOP北陸小矢部について

三井アウトレットパーク北陸小矢部

所長 森 智隆 氏