

創業事例集



入善町の人口は、少子高齢化を背景として平成2年の約30,000人をピークに年々減少を続けており、加えて65歳以上が総人口に占める高齢化率については35.6%（令和2年3月末現在）と高い数値を示しています。

こうした中、経営者の高齢化も着実に進んできており、商工会員300事業者に対し、令和元年度に事業引継ぎセンターの協力により実施した事業承継に係るアンケート調査では、後継者がいないと回答した事業者が全体の62%、そのうち高齢などを理由に廃業を考えている事業者が54%という結果が得られました。

これを放置すれば、事業者の減少はもとより、地域経済の活力が失われる危機的状況へと進んでいくことから、円滑な事業承継の対策を講じると共に、新たな活力として創業者を生み出す事業についても積極的に取り組む必要があると考えています。

このような状況を背景に、関係機関と連携しながら新規創業者の掘り起こしに取り組み、地域経済の持続的な発展を目指しています。

今般、新たに創業を目指す方にとって有益な情報となるよう「創業事例集」を作成いたしました。創業される方に手に取ってもらい創業に繋がっていけば幸いに存じます。

商工会では、新たに創業される方に伴走型で支援をいたしますので、どんな些細な事でも商工会にお問い合わせください。商工会は創業される方を応援します。

令和4年12月

入善町商工会 地域経営委員会

こんなこと、あんなことどうすればいいの？

創業に関する相談は入善町商工会へ

入善町商工会では、「事業計画の立て方がわからない」「創業に関する補助金について知りたい」「資金の調達方法」など創業に関する相談を随時、承っております。また、毎月第2土曜日は、創業個別相談会を無料で開催しています。ぜひ、創業に関する相談はお気軽に商工会へお尋ねください。

事業計画



事業計画の
作成について
知りたい

収支計画



収支計画を
つくるときの
検討項目を
知りたい

補助金



なにか
利用できる
補助金はないか
知りたい

資金調達



創業融資制度
など資金調達
の方法を相談
したい

税務



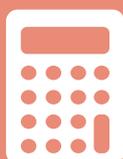
税務に関する
届出は
どうすれば
いいの？

保険



従業員を雇い
入れる際の
保険について
知りたい

会計



技術には自信が
あるけれど、
経理はちょっと…

許認可



創業するのに
必要な許認可
を知りたい

専門家の紹介



創業に関する
専門家を紹介
してほしい

創業後もサポートいたします!!

創業後も帳簿のつけ方や確定申告の相談、経営者のための共済制度、従業員の福利厚生のための各種共済制度や労働保険加入など、経営に必要なメニュー・サービスについて相談いただけます。

カットハウス. ミッキー

代表 中田 潔志

創業28年の美容院 お客様一人一人を大切に!!



業 種 美容業
住 所 入善町入膳3770-10
T E L 0765-74-0654
定休日 月曜日
営業時間 9:30~19:00
創業年月 平成6年4月

●事業概要

年齢・性別問わずパーマ、カット、カラー等 美容全般。メイクは不可。

●創業の経緯、いつ頃から考えましたか

黒部市の美容院で10年程度の修業の末、創業を決意！美容師になった時から創業は意識していましたが、平成5年12月に長女が生まれ、自分の時間を自由に操ることができるように考え始めたことが創業の決め手となりました。この業界にいる人はいずれ自分の店舗を持ちたいと夢を抱いているはずです。

●創業するために苦労したことは

創業時になるべくお金をかけないよう、空き店舗を探していました。町内で空き店舗を見つけるのに少し苦労をしましたが、たまたま知り合いから物件を紹介されとんとん拍子に話が進みました。

●創業後の苦労や解決策は

お客様がお見えになるか不安はありましたが、お客様がお客様を紹介くださいました。創業当初は、誰でも利用できる期限付きの割引券をお渡ししていたこともお客様に来店頂くきっかけになったと思います。

●創業資金の準備や家族は創業に賛成でしたか

居抜きの店舗だったため、ほとんど創業資金はいらなかったのですが、自分の退職金と兄から少しの援助で大丈夫でした。妻は勤めていた会社を退職し美容院の手伝いをしてくれ、兄は待ってましたとばかりに資金援助してくれました。二人とも私の創業には協力的でしたのでありがたかったです。

●創業してよかったことは

お客様から「ありがとう」や、「きれいになった」という言葉を頂いたときはもちろんですが、自分の思い通りの営業ができることはとてもよかったことです。

●長い間続けてこれた秘訣は

ありきたりの言葉ですがお客様一人一人を大切にしてきたことの一言に尽きます。

●将来の目標

男性美容師の業界寿命は短いですが、実年齢より10歳は若く見えるよう気をつけながら、体が動く限り美容師を続けていきたいですね。

●これから創業を考えている方に一言

人口減少が進む中、なかなか踏みきる決断も難しいと思いますが、これまで培ってきた技術、接客を信じてお客様一人一人に向き合っただけならば必ず結果はついてくるはずです。SNS等、様々なツールも必要ですが、最終的には人が大事です。

GRATINER (グラチネ)

代表 笹川 利江

地元のお客様に愛される店づくり



業 種 飲食業
住 所 入善町上野2793-1
サンウェル内
T E L 0765-32-5521
定休日 月曜日 第3日曜日
営業時間
火～土 11:30～21:30 (21:00LO)
日 11:30～16:00 (15:00LO)
※ディナーは前日までの予約制
創業年月 平成27年11月

●事業概要

地元の食材を使った料理を提供するカフェ兼レストラン

●創業の経緯、いつ頃から考えましたか

子供の頃から自分のお店を持つことが夢でした。一度富山を離れてみて入善町の良さに気付き、いずれお店を開くなら入善町で開きたいと考えていました。ケーキ職人として働いているうちにカフェへの思いが強くなり、20代後半で料理も学びました。東京のカフェ・レストランで調理責任者として働いていたとき、母親からサンウェルの喫茶店が空いたことを聞き、下見に行って開業を決意しました。

●創業するために苦労したことは

自分のやりたい事の為なので苦労と思ったことはないですね。

●創業後の苦労や解決策は

1人で営業や仕込み、事務作業等をこなしていたので、休みが取れず体力面で大変な時期もありました。意識的に休みをとるようにすることや、スタッフや商工会の方などの力も借りながら解決していきました。

●創業資金の準備や家族は創業に賛成でしたか

富山県の若者・女性・シニア創業チャレンジ支援事業助成金の活用と貯金を創業資金としました。家族は創業に対して、子供のころからの夢だったので応援してくれました。でも不安な様子でしたね。

●創業してよかったことは

お客様の笑顔をたくさん見ることができることです。今はコロナ禍ですが、自分が調理した料理や空間に賛同してくれているお客様が当店へ足を運んでくださることがうれしいことです。

●長い間続けてこれた秘訣は

お店のコンセプトを決めおれないように、そして、初心を忘れず感謝の気持ちを持ってお客様やスタッフに接するよう心掛けています。

●将来の目標

今まで通り、地元のお客様に愛されるお店づくりを目指しながら、テイクアウト事業にも力を入れて、県内外の方に入善をアピールできる商品（ドリア、グラタン、カレー）を販売したいです。

●これからから創業を考えている方に一言

人生1回きり、自分で考え行動したことは後悔しないと思います。ぜひチャレンジして下さい。

北日本新聞入善東部販売店

代表 屋木 雅司

会社員から地元サービス事業への転身



業 種 新聞小売業
住 所 入善町入膳5408-4
T E L 0765-74-2696
定休日 日曜日、祝日
営業時間 9:30~17:00
創業年月 平成21年5月

●事業概要

入善町東部地区における北日本新聞及び諸刊行物を販売しています。

●創業の経緯、いつ頃から考えましたか

25年間もお世話になった地元企業に愛着はあったものの、前店主の引退を契機に起業を決意しました。

●創業するために苦労したことは

起業決定から開業まで3か月の短期間で、前店主の協力も得て購読者への事業者交代の案内・金融機関との各種変更手続き・店舗改修・設備導入・30名の既存従業員への継続勤務依頼などを進めました。

●創業後の苦労や解決策は

開業時、配達地図は紙ベースで作成し、配達・集金スタッフへの作業指示や経理・給与計算などの業務も手作業という状態で、OA化による効率化が急務でした。またチラシ組み作業や配達段取り・指示業務にも不慣れだったので、発行本社の関連会社と地元から基幹従業員を採用し対応しました。

●創業資金の準備や家族は創業に賛成でしたか

事業資金は自己資金だけでは足りなかったもので、長期経営計画を丁寧に説明し金融機関より調達することが出来ました。当初は家族には不安感はありましたが、公共性の高い仕事に賛成してくれました。

●創業してよかったことは

読者・地域向けの特色あるオリジナルサービス実施など『自分のやりたい事や読者に喜ばれる事を仕事に出来る』自由度があります。また販売店2階に所在する北日本新聞社入善支局に、地元で頑張る個人や団体の地域貢献活動を推薦し、実際にそれが紙面掲載された時は身内の事のように嬉しいです。

●長い間事業を続けてこられた秘訣は

新聞販売の基本業務は毎日同じ仕事の繰り返しなので、基幹従業員や配達・集金スタッフが日々新たな気持ちでやる気と緊張感を持って取り組んでもらえる工夫を心掛けています。

●将来の目標

少子高齢化や若い世代の新聞離れなど厳しい経営環境のなかで、新聞の良さを伝え続けるとともに、一人暮らし読者の見守りや認知症の徘徊者保護、さらに犯罪抑止などに役立つ社会インフラとしての配達網の堅持を発行本社と連携して進めます。また新聞販売事業で培った技術・ノウハウを活用した新規事業を地元法人から受注し、高い評価をいただいています。今後もさらにその可能性を追求します。

●これから創業を考えている方に一言

一部の地元企業・商店では、健全経営にもかかわらず事業承継が問題になっています。創業を志している方は、是非とも商工会にご相談下さい。思いを叶える機会になるかもしれません。

(株) sheeps order

代表取締役 魚谷 利仁

仕事も遊びの感覚で楽しんでいきたい!!



業 種 サービス業
(ドローン事業・ROV事業等)
住 所 入善町梶山新199-7
T E L 090-9440-7397
定休日 不定休
営業時間 5:00~19:00
創業年月 平成30年4月

●事業概要

- ・ドローン及びROV（水中ドローン）を使った調査、開発、販売、インストラクター
- ・次世代モビリティの販売、整備、買取、処分（北陸初のセグウェイ取扱店）
- ・土地の管理事業

●創業の経緯、いつ頃から考えましたか

田舎の小さな世界しか知らないまま定年を迎えるのに疑問を持ち、創業の2年位前から独立しようと考えていました。これまでの経験を活かしながら、県外からも受注が見込める業種で創業を考えました。

●創業資金の準備や家族は創業に賛成でしたか

創業資金として、機械や備品等の購入資金が必要でしたが、サラリーマン時代から独立に向けて貯金をしていたことから不安はなかったです。しかし、家族は毎月決まった給料が入ってくる安定した生活から、独立したら軌道に乗るのか、うまくいくのか等とても不安な様子でしたが、最終的には賛成してくれました。

●創業時や創業後に苦労したことは

創業後に資金面で運転資金に不安を感じ商工会に相談したところ、小規模事業者経営改善資金（マル経）を紹介され、融資を申込みました。

●創業後の苦労や解決策は

創業後に業者から「事業拡大をしないか」や、「業務のノウハウについて教えてほしい」等の話に安易に乗ってしまい、余計な借金をしてしまった事。その後は、気を付けるようにしました。

●創業してよかったことは

自分が望んでいた通り、仕事の活躍の場が全国規模になり、多くの人々に求められるようになった事です。

●長い間続けてこれた秘訣は

情報収集と情報発信のタイミング。

●将来の目標

遊びと仕事の境目をなくす事。仕事も遊びの感覚で楽しみながら事業拡大をしていきたいです。

●これから創業を考えている方に一言

私自身も、この先どうなるか全く分からない厳しい情勢の中で、ご自身の夢を叶えるべく挑もうとしておられる方々には本当に頭が下がります。他者とは明らかに違うストロングポイントを活かして頑張ってください。共に頑張りましょう。

Re to Re hair (リトレヘア)

代表 永原 梨恵

小さい頃から自分のお店を持つことが夢!!



業 種 美容業
住 所 入善町神林263
T E L 0765-88-9016
定休日 月曜・火曜日
営業時間 10:00~20:30
(最終受付)
創業年月 平成30年2月

●事業概要

カット、カラー、パーマ（スレートパーマ、縮毛矯正、デジタルパーマ）、ヘッドスパ等 美容全般。

●創業の経緯、いつ頃から考えましたか

大阪の美容院で技術を学び、平成30年2月に地元入善町で創業をしました。小さい頃から自分のお店を持つことが目標で、美容師を目指した時には、将来は地元入善町で開業しようと考えていました。

●創業するために苦労したことは

創業するための知識が全く無くすべてがわからない状態でした。不安なことやわからないことは、その都度、商工会に相談し解決することで準備を進めました。

●創業後の苦労や解決策は

地元でUターンしてすぐに開業したので、お店を知ってもらうことや、お客様に来店頂くことに苦労しました。当初は、SNSや地域の情報サイトを活用しながら、お店を知って頂き来店者の口コミで少しずつお客様が増えるようになりました。

●創業資金の準備や家族は創業に賛成でしたか

創業資金の相談を商工会でした際、富山県の若者・女性・シニア創業チャレンジ支援事業助成金を紹介して頂き、助成金を活用することや、日本政策金融公庫の事業資金を利用しました。商工会のバックアップがあったおかげで全てスムーズに進みました。とてもありがたかったです。創業について家族は全員賛成で、開業前、開業後も応援してくれています。

●創業してよかったことは

自分のペースで仕事ができることや、お客様から「ありがとう」、「こんな髪型が良かった」という言葉を頂いたときはとてもうれしいですね。また、お客様から次回やその先の予約を入れて頂いたときに創業してよかったと思います。

●長い間続けてこれた秘訣は

開業してまだ4年と短いですが、周りの方々の助けやご協力のおかげで続けることができていると思います。

●将来の目標

地域のお客様と長いお付き合いができるようまた、Re to Reに通いたいと思ってもらえる様な、丁寧な仕事を心掛けていきたいです。

●これから創業を考えている方に一言

夢の実現に向けて頑張ってください！

ちゃけ

代表 竹内 聖子

～あなたの欲しいを形に～



| | |
|------|--------------|
| 業種 | 小売業 |
| 住所 | 入善町入膳3806-11 |
| TEL | 0765-74-1288 |
| 定休日 | 日曜日・祭日 |
| 営業時間 | 10:30～17:00 |
| 創業年月 | 平成25年3月 |

●事業概要

2020年まで子供服の販売をしていましたが、現在は「あなたの欲しいを形に」をコンセプトに雑貨の製作、販売を行っています。

●創業の経緯、いつ頃から考えましたか

朝日町のアスカで兄が経営する子供服の販売を手伝っていました。その頃からいつかは自分の店を持ちたいと考えていました。アスカの契約更新をきっかけに入善町に移転し、自分が代表となり開業しました。

●創業するために苦労したことは

入善町で開業すると決めた時から、移転先を探しましたが、なかなか良い物件が見当たらず苦労しました。最終的に知人の紹介で立地などを考え今の場所に決めました。

●創業後の苦労や解決策は

路面店の為、集客とお店を知ってもらう苦労がありました。道路から見えやすい看板を立てたり、新聞折込チラシを入れたりしながら、徐々にお客様を増やしていきました。お客様の好みや要望を聞きながら仕入れをすることでリピート客が増えました。現在のお店になっても開業当時から来店いただくお客様が多いです。

●創業資金の準備や家族は創業に賛成でしたか

富山県制度融資と銀行からの借入で賄いました。もともと子供服のお店の手伝いをしていたことから家族は創業を応援してくれました。

●創業してよかったことは

多くの方と知り合いになれたことや、お客様の笑顔をたくさん見ることができることです。今は、完成商品をイメージして布地から作るという自分の好きな事を仕事にできていることが嬉しいです。

●長い間続けてこれた秘訣は

ポジティブで好奇心旺盛な性格なので続けられているのだと思います。

●将来の目標

今は、ハンドメイド商品を作成していますが多くの方にお店を知ってもらい、購入につながれば…と思っています。お客様の声を聞きながら新商品を作成していきたいです。

●これからから創業を考えている方に一言

小売業はとても厳しい世の中ですが、信念とひらめきを大切にすれば、まだまだチャンスはあると思います。ぜひ、チャレンジして下さい。

(株) ふれ愛

代表取締役 戸出 大



地域の中の困りごとを拾い事業拡大



業 種 配食サービス、衣料
品販売

住 所 入善町青木1390-1

T E L 0765-32-3385

定休日 正月3ヶ日

営業時間 8:00~17:00

創業年月 平成28年8月

●事業概要

介護が必要な高齢者や福祉施設向けの弁当の配食サービスの他、身体機能を向上させるリライブシャツの販売をしています。

●創業の経緯、いつ頃から考えましたか

27歳の時に創業しましたが3年で失敗し、12年間観光業でサラリーマンをしていました。その間、いつかは独立して将来地域に恩返しができる仕事がしたいと思っていました。

●創業時や創業後の苦労や解決策は

創業後3年間は元日以外休みなしでした。アルバイトの給与分の利益を確保するのも苦労し、事業が軌道に乗るまで3年を要しました。販路を開拓するために、地道にケアマネージャーのもとを訪れて、顧客を紹介してもらいました。現在も継続して実施していますが、顔を覚えてもらうために、月に1度以上は直接お会いし、信頼関係を築いています。

●創業資金の準備や家族は創業に賛成でしたか

創業当時は補助金の存在を知らず、サラリーマン時代に積み立ててきた資金を創業時の費用に充てました。事業所を設ける際には少し費用はかかりましたが、どうにか賅うことができました。家族からは「反対しても言うことをきかないから好きにしたら」といわれていましたが、陰ながら支えてくれています。

●創業してよかったことは

自分の興味のある分野の勉強をする時間を確保できるようになったことが大きいと思います。既存事業である配食サービス事業をブラッシュアップするための勉強時間であったり、新規事業であるリライブシャツの着手など、当社の大きな柱となる事業を探す時間であったり、事業を進めるために時間を活用できるようになりました。

●長い間事業を続けてこられた秘訣は

家族に要所所で助けを得られたことが大きく、時には夜を徹して助けてもらいました。また、現在まで事業が続いているのは、創業当時から仕事をしてくれるスタッフの助けがあったことも大きいと思います。

●将来の目標

リライブシャツの販売を地域で働く人のサポートになればいいと思って始めたように、地域の中での困りごとを拾っていき、役に立つことであれば、事業としてやっていきたいと考えています。

●これから創業を考えている方に一言

1人でも多くの方がご自身の力を信じて起業して欲しいです。

(株) 新川ビルサービス

代表取締役 藤井 開

向上心を忘れないこと!!



業 種 総合ビルメンテナンス業
住 所 入善町入膳5189
T E L 0765-74-0246
定休日 各現場で設定
営業時間 各現場で設定
創業年月 昭和62年3月

●事業概要

町内外の建物のビルメンテナンス事業を中心に一般・産業廃棄物の処理サービスを行っています。清掃された建物で働く皆さんの笑顔を見るのが楽しみです。

●創業の経緯、きっかけ

創業前の私は進取性が富んでいたことから、業種業界を超えていろいろな仕事を経験していましたが、将来労働力不足が企業等の大きな課題になると推察し、働く人たちを支援する清掃業を選びました。また、私自身が清潔を心掛けていたことも決定材料となりました。

●創業時をいつ頃から考えましたか

創業前は、雇用されるサラリーマンが合っていると思っていましたが、高校を卒業してからいろいろな場面で多感な時期を過ごしたことから、起業が自分に向いていると思うようになりました。

●創業するために苦労したことは

仕事を始めるにあたり、商工会をはじめ地元の経営者に相談したこともあって、安心して創業できました。いまでも町内の経営者の皆様から励まされることが多く、そのことが事業の拡大に繋がってきたと確信しております。

●創業後の苦労や解決策

重なりますが、困ったことがあったら、その都度、資金面も含め、弊社に関係するステークホルダーの皆様と対話しながら解決してきました。取引先、顧客など相手があることですから、思いのままには進みませんが、振り返ると、私の考えを素直に表現してきたことで、解決できたことが多かったと思います。

●家族は創業に対してどうでしたか

起業家一家で育ったこともあって、好意的に対応してもらったと思います。

●創業してよかったことは

自分の考えを体現出来た上で、地域社会に貢献できていることです。

●長い間続けてこれた秘訣は

偶然にも、素晴らしい人たちとの出会いがあったことだと思います。

●将来の目標

企業は社会の公器と言われます。弊社の取組を通してSDGsに貢献できればと考えております。

●これから創業を考えている方に一言

偉そうなことは言えませんが、「向上心を忘れないこと」は大切だと思います。

(株) ツーライン

代表取締役 米原 健一

様々な受注に対応できる会社をめざして!!



業 種 建設業・農業
住 所 入善町舟見2489
T E L 0765-78-2280
定休日 会社カレンダーによる
営業時間 8:00~17:00
創業年月 平成24年2月

●事業概要

・Line1 建設業…道路の区画線や標識、ガードレールの設置など安全施設工事を主に、冬季は除雪作業も請負っています。

・Line2 農業…令和4年8月より「生きくらげ」の生産・加工販売を開始しました。

●創業の経緯、いつ頃から考えましたか

創業の6ヶ月程前に、これまで勤務していた会社の取引先である社長に引退するのでどうかとの声掛けを頂きました。区画線工事に必要な車両や施工機等を譲り受けることとなり、話がトントン拍子で進み創業にたどり着きました。社名の「ツーライン」は、全てにおいて2方向以上からのアプローチを考えるという意味で付けました。創業時から、「いつかは農業にもチャレンジしたい」という思いもありました。

●創業時や創業後に苦労したことは

拠点となる事務所やトラックを格納する倉庫を探すことでした。区画線工事のトラックは特殊作業車のため場所を見つけるのに時間を要しました。創業後も会社名と事業内容を知ってもらうため、なりふり構わず飛び込み営業をしました。

●創業資金の準備は

創業資金は自己資金で賄えましたが、すぐに回らなくなり金融機関より融資を頂きました。

●家族は創業に賛成でしたか

家族は最初は不安もあったと思いますが、これまでの経験を生かすことができるので賛成してくれました。

●創業してよかったことは

人脈が広がった事です。創業後に知り合った方から刺激を受けることや吸収することが多く、人として成長できました。

●長い間続けてこれた秘訣は

フットワークの良さや丁寧で早い仕事、誠実な対応でお客様から信頼を得てきたと思っています。初心を忘れず「謙虚にして驕らず」人とのつながりを大切にしてきたことだと思います。

●将来の目標

生きくらげの生産は「農業分野にもチャレンジしたい」という創業時からの夢でもあり、それを叶えることができました。まずは地元の方に食べていただき、ゆくゆくはネット販売を行いたいと考えています。建設業はフットワークの軽さと何でもこなす器用さで様々な受注に対応できる会社を目指します。

●これから創業を考えている方に一言

「チャレンジなくして成功なし」。苦労も多いですが、「やりがい」や「達成感」など苦労したからこそ喜びがあります。

丸竹工業

代表 竹内 健二



どんなご要望にもお応えします!!



業種 建設業
住所 入善町青島775
TEL 0765-74-0200
定休日 第2・4土、日曜日
営業時間 8:00~17:00
創業年月 平成30年6月

●事業概要

土木工事一式、除雪作業

●創業の経緯、いつ頃から考えましたか

長年、土木工事業に従事してきて、いつかは同業種で独立したいと考えていましたが、具体的には40歳頃に決めました。

●創業時や創業後に苦労したことは

いざ創業となると苦労というより、自分がやっていけるかが心配でした。従業員を雇用するので、安定して仕事を受注することができるか一番不安でした。また、税務については自分自身、知識がなくとても苦労しましたが、商工会で指導いただきました。創業後は、事故や怪我が一番こたえました。国の労災保険や民間の保険に入っていたおかげで治療費や補償をいただくことができ保険の大切さを改めて実感しました。

●創業資金の準備は

自己資金と20年以上働いた会社の退職金だけでは不足していたので、銀行から融資を受けました。その後商工会を通じて設備資金の融資も受けました。

●家族は創業に賛成でしたか

両親も自営業だったので経営の難しさや心配もあったと思いますが、快く協力してくれました。今も家族は全面的に協力してくれています。

●創業してよかったことは

従業員も増えて、仕事の幅が増えた事です。多くの経営者と付き合うことができ、新しい発見があり、モチベーションが上がることで、従業員では見れなかった景色が見れました。

●長い間続けてこれた秘訣は

まだまだ開業間もない事業所ですが取引先や従業員、家族の理解があって続けてこれたと思います。また、知人であっても仕事の時はお客様であり、立場をわきまえて頑張っています。

●将来の目標

近い将来、建設業許可を取得し、公共事業に取組み、地域のために貢献したいです。事業規模を大きくして、新しい雇用を生み出し、多くの人に建設業の良さ、大切さを知ってもらいたいです。

●これから創業を考えている方に一言

人に言える立場ではないです。しかし社会、地域にとって創業する方は大切なので、商工会に相談してみてもどうでしょうか。まず、一步を踏み出しましょう。

土地家屋調査士・行政書士 柳沢事務所

代表 柳澤 俊哉

土地のことで困ったら当事務所へ!!



業 種 土地家屋調査士・
行政書士
住 所 入善町入膳5216
T E L 0765-74-0108
定休日 不定休
営業時間 9:00~
創業年月 平成21年4月

●事業概要

土地家屋調査士・行政書士
測量業、登記業務、行政書士、不動産業。

●創業の経緯きっかけや創業をいつ頃から考えましたか

入善町以外のところで、会社経営をしていました。土地家屋調査士としての入善町での開業のきっかけは、地元なのでなんとなくでした。

●創業するために苦労したことは

事務所を探すことに少し苦労しました。

●創業後の苦労や解決策は

「苦労」を苦労と思わない性格なのでとくにありません。

●創業するための資金はどのように準備しました

既に会社を運営していたので、その資金を充てました。

●ご家族は創業に対してどうでしたか

母親側は会社経営している親族が多いので、特に何も言われませんでした。

●創業してよかったことは

人と多く関われることで、入ってくる情報が増えたことです。

●長い間事業を続けてきた秘訣は

まだまだ長くはありませんので、秘訣とかはわかりません。

●将来の目標

健康を維持する事です。

●これから創業を考えている方に一言

資金調達など大変なことも多いですが頑張ってください。

掲載事業所

| | | |
|-----------|-----------------------|------|
| 1 | カットハウス.ミッキー | P.3 |
| 2 | GRATINER (グラチネ) | P.4 |
| 3 | 北日本新聞入善東部販売店 | P.5 |
| 4 | (株) sheeps order | P.6 |
| 5 | Re to Re hair (リトレヘア) | P.7 |
| 6 | ちゃけ | P.8 |
| 7 | (株) ふれ愛 | P.9 |
| 8 | (株) 新川ビルサービス | P.10 |
| 9 | (株) ツーライン | P.11 |
| 10 | 丸竹工業 | P.12 |
| 11 | 土地家屋調査士・行政書士 柳沢事務所 | P.13 |



創業事例集

令和4年12月

発行 入善町商工会
〒939-0626 富山県下新川郡入善町入膳5232-5
TEL (0765) 72-0163 FAX (0765) 72-2080
E-mail nyuzen@shokoren-toyama.or.jp
URL <https://www.shokoren-toyama.or.jp/~nyuzen/>