

1 新時代の働き方・組織・リーダーシップ

ねらい 次世代に適応した働き方・組織・リーダーシップを実現していくため、研修を通じて「学ぶ」「考える」「語り合う」「体験(体感)する」を重ねながら、組織のリーダーとして必要な「知識」の修得と「マインド」の形成を目指します。

開催日 6月6日(木)～11月7日(木) [選択講座含め 全21日間] 申込締切日 5月16日(木)まで

開催場所 富山県中小企業研修センター(富山市赤江町1-7)

受講料納入期限 6月5日(水)まで

対象者 経営リーダー等(経営者・後継者・管理者・職場リーダー) 受講料 99,000円(税込) 定員 25名

※選択講座について 「財務管理」「労務管理」「営業実務」の各講座は選択講座です。この3講座の中よりご希望の2講座以上の受講を必須とします。(申込書には所定の記載をお願いします。)

※受講に際しては、筆記用具・電卓をご持参下さい。

※昼食は準備してありませんので、各自でご対応(持参・外食等)下さい。(お昼休憩は1時間あります。)

日程カリキュラム

開催日	時間	研修科目	講師
-----	----	------	----

開講式・総合研修

6月 6日(木)	9:30～10:00	[開講式]	はせがわ やすひこ 長谷川 泰彦氏 株式会社リフレーム 代表取締役 さとう けいこ 佐藤 慶子氏 株式会社D-ダイアローグ 代表取締役
	10:00～17:00	[新時代の働き方・組織・リーダーシップ] ① オリエンテーションと自己紹介 ② 次世代リーダーシップ ③ AI、Chat GPTで何が変わるか? ④ 自社ビジネスの未来像の明確化	

人的資源管理①

6月18日(火) 19日(水) 20日(木)	9:30～16:30	[「心理的安全性」の高いチームに革新する] ① 「心理的安全性」とは? ② 「心理的安全性」が決め手! ③ 「行動分析」で行動を変える ④ 「心理的安全性」4つの要素を行動分析する ⑤ 「言葉の力」を高める ⑥ 「心理的安全性」の高いチームに革新する ⑦ 各企業・組織の問題・課題の解決	はせがわ やすひこ 長谷川 泰彦氏
------------------------------	------------	--	-----------------------------

人的資源管理②

7月 8日(月) 9日(火)	9:30～16:30	[人とチームが成長する人間関係を築く] ① 人が育つ組織の風土とは? ② 安心して話せる空気をつくるために「認める」 ③ 理解を深め信頼関係を築くために「聴く」 ④ 「認める」「聴く」のチャレンジから見える「自分」 ⑤ 人との向き合い方を見つめる ⑥ 人の課題解決をサポートする ⑦ 信頼関係を高めるための対話へのチャレンジ	さとう けいこ 佐藤 慶子氏
-------------------	------------	---	--------------------------

経営実務①

7月25日(木)	9:30～16:30	[右脳型マネジメント] ① 業績中心マネジメントの限界 ② 右脳型目標達成で組織を動かす ③ イノベーションとデザイン思考 ④ 企業文化をつくるリーダーになる	はせがわ やすひこ 長谷川 泰彦氏
7月26日(金)			

開催日	時間	研修科目	講師
財務管理 (短期コースⅦ(10P)との合同研修)			
<選択講座1>			
8月 6日(火) 7日(水)	9:30~16:30	[決算書の読み方と活かし方] ①「会計」がわかると何がわかる? ②決算書が読めない!を解消する ③管理会計で儲かるポイントを理解する ④お金の流れを理解する(キャッシュフロー・資金繰り) ⑤お金と可能性を繋げる ⑥ケーススタディ	<small>ながせ</small> 長瀬 あさみ氏 合同会社 リレーションサポート代表 財務戦略パートナー/ 経理実務士
労務管理 (短期コースⅧ(11P)との合同研修)			
<選択講座2>			
8月20日(火) 21日(水)	9:30~16:30	[人が中心の職場づくりとは?] ①オープニング 魅力ある職場とは? ②労務管理のポイントを知ろう! ③労務トラブルへの対応 ④安心安全な職場とは ⑤魅力ある職場とは ⑥研修の振り返り(演習)	<small>しむやめぐみ</small> 渋谷 恵美氏 しむやめぐみ社会保険 労務士事務所代表
経営戦略			
9月 5日(木) 6日(金)	9:30~16:30	[実践的な戦略づくりを理解するセミナー] ①戦略づくりに必要なことを知ろう! ②自社を知ろう! ③顧客を知ろう! ④ケースに学ぼう!	<small>うちだ やすろう</small> 内田 康郎氏 兵庫県立大学大学院 教授
経営実務②			
9月24日(火) 25日(水)	9:30~16:30	[やりがいと業績UPのためのダイバーシティ・チームビルディング術] ①いまダイバーシティ推進が必要な理由 ②チームビルディングを成功させる3つの視点 ③アンコンシャス・バイアス発見・対策演習	<small>なかた あきこ</small> 中田 明子氏 株式会社リソースフル 代表取締役
営業実務 (短期コースⅨ(12P)との合同研修)			
<選択講座3>			
10月 3日(木) 4日(金)	9:30~16:30	[相手の心の動きを手取るトップセールス心理学研修] ①セールスを成功させるために熱意と説得よりも必要なこと ②本当のトップセールスがやっている営業スタイルとは? ③わずか数分の内に深い信頼関係を築くコツ ④悪用厳禁。相手の無意識にメッセージを入れる方法 ⑤できる人しかやっていない、成約に差が出る効果的な言葉の使い方	<small>おおくぼ くにえ</small> 大久保 邦恵氏 スマイルスイッチ代表 ビジネスコーチ
経営計画			
10月17日(木) 18日(金)	9:30~16:30	[経営シミュレーション研修~受講生が主役の体験型研修~] 経営疑似体験を通して「まずやってみる」⇒「ふりかえる」⇒「考える」⇒「気づく(わかる)」という体験型学習研修で身につく4つの"効果" ①経営者の心構えがわかる(経営者感覚を体験し、会社の仕組みが理解できる) ②戦略発想を鍛える(戦略を立案し、戦略に基づいた意志決定を行う) ③チームビルディングを養う(グループワークを通して体験の共有化が図れる) ④財務感覚を磨く(財務三表のつながりをシミュレーションで体験できる)	<small>わたなべ ぼるき</small> 渡辺 晴樹氏 株式会社 MELコンサルティング 代表取締役社長
フォローアップ			
10月25日(金)	9:30~16:30 (各班2時間程度)	[コミュニケーションを点検する] ①実現したい状態に向けてのチャレンジを振り返る ②コミュニケーションを点検する ③課題を乗り越える一歩を共有する	<small>さとう けいこ</small> 佐藤 慶子氏
総合研修・閉講式			
11月 6日(水)	9:30~16:30	[ゴールセッティングとプレゼンテーション] ①リーダーとしてのゴールセッティング ②プレゼンテーション	<small>はせがわ やすひこ</small> 長谷川 泰彦氏
11月 7日(木)	9:30~16:30		
	16:45~17:45	[閉講式] ①修了証交付 ②受講者懇談会	<small>さとう けいこ</small> 佐藤 慶子氏