

ねらい 新時代に適応した働き方・組織・リーダーシップを実現していくため、研修を通じて「学ぶ」「考える」「語り合う」「体験(体感)する」を重ねながら、組織のリーダーとして必要な「知識」の修得と「マインド」の形成を目指します。

開催日 6月8日(木)～11月9日(木) [選択講座含め 全21日間] 申込締切日 5月19日(金)まで

開催場所 富山県中小企業研修センター(富山市赤江町1-7)

受講料納入期限 6月7日(水)まで

対象者 経営リーダー等(経営者、後継者、管理者など) 受講料 99,000円(税込) 定員 25名

※選択講座について 「財務管理」「労務管理」「営業実務」の各講座は選択講座です。この3講座の中よりご希望の2講座以上の受講を必須とします。(申込書には所定の記載をお願いします。)

日程カリキュラム

開催日	時間	研修科目	講師
-----	----	------	----

開講式・総合研修

6月8日(木)	9:30～10:00	[開講式]	はせがわ やすひこ 長谷川 泰彦氏 株式会社リフレーム 代表取締役 さとう けいこ 佐藤 慶子氏 株式会社D-ダイアローグ 代表取締役
	10:00～17:00	[新時代の働き方・組織・リーダーシップ] ① オリエンテーションと自己紹介 ② 2030年を想定して組織をつくりかえる ③ 企業組織の未来像 ④ 自社の未来像の明確化	

人的資源管理①

6月20日(火) 21日(水) 22日(木)	9:30～16:30	[[「心理的安全性」の高いチームに革新する] ① 「心理的安全性」とは? ② 「心理的安全性」が決め手! ③ 「行動分析」で行動を変える ④ 「心理的安全性」4つの要素を行動分析する ⑤ 「言葉の力」を高める ⑥ 「心理的安全性」の高いチームに革新する	はせがわ やすひこ 長谷川 泰彦氏
------------------------------	------------	--	-----------------------------

人的資源管理②

7月10日(月) 11日(火)	9:30～16:30	[人とチームが成長する人間関係を築く] ① 人が育つ組織の風土とは? ② 安心して話せる空気をつくるために「認める」 ③ 理解を深め信頼関係を築くために「聴く」 ④ 「認める」「聴く」のチャレンジから見える「自分」 ⑤ 人との向き合い方を見つめる ⑥ 人の課題解決をサポートする ⑦ 信頼関係を高めるための対話へのチャレンジ	さとう けいこ 佐藤 慶子氏
--------------------	------------	---	--------------------------

経営実務①

7月27日(木)	9:30～16:30	[ニューノーマルな働き方] ① これまでの経済社会(成り立ち、成長カーブ) ② ニューノーマルの考え方(投資・事業規模) ③ ニューノーマルの自社への適合	はせがわ やすひこ 長谷川 泰彦氏
7月28日(金)	9:30～16:30	[ケースメソッド研修] 2つのケースを通じて、分析力、意志決定力、ビジネスライティングを総合的に学びます。(使用するケースは変更になる場合があります。) ① 地球脱出 宇宙船デア(A)(B)(C) ② あるコンビニエンスストアで起こった現金違算	そうま しょうご 相馬 正護氏 十全化学株式会社 常務取締役

※受講に際しては、筆記用具・電卓をご持参下さい。

※昼食は準備してありませんので、各自でご対応(持参・外食等)下さい。(お昼休憩は1時間あります。)

開催日	時間	研修科目	講師
財務管理 (短期コースⅦ(10P)との合同研修)			
<選択講座1>			
8月 8日(火) 9日(水)	9:30~16:30	[決算書の読み方と活かし方] ①「会計」がわかると何がわかる? ②決算書が読めない!を解消する ③管理会計で儲かるポイントを理解する ④お金の流れを理解する(キャッシュフロー・資金繰り) ⑤原価(経費)高騰への対応 ⑥お金と可能性を繋げる ⑦ケーススタディ	ながせ 長瀬 あさみ氏 合同会社 リレーションサポート 代表 財務戦略パートナー/ 経理実務士
労務管理 (短期コースⅧ(10P)との合同研修)			
<選択講座2>			
8月22日(火) 23日(水)	9:30~16:30	[~人が集まる!魅力ある職場環境づくり~労務管理講座(基本編)] ①労務管理の基本と実務 ②労務トラブルの発生の実例と対応(演習) ③労務管理の最新トピックス ④魅力ある職場環境づくり(演習) ⑤自社の労務管理のチェック(演習)	やなぎざわ たかし 柳沢 隆氏 社会保険労務士法人 トゥービーワーク 代表社員
経営戦略			
9月 7日(木) 8日(金)	9:30~16:30	[実践的な戦略づくりを理解するセミナー] ①戦略づくりに必要なことを知ろう! ②自社を知ろう! ③顧客を知ろう! ④ケースに学ぼう!	うちだ やすらう 内田 康郎氏 兵庫県立大学大学院 教授
フォローアップ			
9月14日(木)	9:30~16:30 (各班2時間程度)	[コミュニケーションを点検する] ①実現したい状態に向けてのチャレンジを振り返る ②コミュニケーションを点検する ③課題を乗り越える一歩を共有する	さとう けいこ 佐藤 慶子氏
経営実務②			
9月21日(木) 22日(金)	9:30~16:30	[VUCA時代に結果を出すチームビルディング術] ①人材力を身に付ける(強み・ミッション・リーダーシップ) ②組織力を身に付ける(ビジョン・目的目標・組織風土) ③関係力を身に付ける(コーチング・コミュニケーション)	なかた あきこ 中田 明子氏 株式会社リソースフル 代表取締役
営業実務 (短期コースⅧ(11P)との合同研修)			
<選択講座3>			
10月 4日(水) 5日(木)	9:30~16:30	[相手の心の動きを手取るトップセールス心理学研修] ①セールスを成功させるために熱意と説得よりも必要なこと ②本当のトップセールスがやっている営業スタイルとは? ③わずか数分の内に深い信頼関係を築くコツ ④悪用厳禁。相手の無意識にメッセージを入れる方法 ⑤できる人しかやっていない、成約に差が出る効果的な言葉の使い方	おおくぼ くにえ 大久保 邦恵氏 スマイルスイッチ代表 ビジネスコーチ
経営計画			
10月19日(木) 20日(金)	9:30~16:30	[経営シミュレーション研修~受講生が主役の体験型研修~] 経営疑似体験を通して「まずやってみる」⇒「ふりかえる」⇒「考える」⇒「気づく(わかる)」という体験型学習研修で身につく4つの"効果" ①経営者の心構えがわかる(経営者感覚を体験し、会社の仕組みが理解できる) ②戦略発想を鍛える(戦略を立案し、戦略に基づいた意志決定を行う) ③チームビルディングを養う(グループワークを通して体験の共有化が図れる) ④財務感覚を磨く(財務三表のつながりをシミュレーションで体験できる)	わたなべ はるき 渡辺 晴樹氏 株式会社 MELコンサルティング 代表取締役社長
総合研修・閉講式			
11月 8日(水)	9:30~16:30	[ゴールセッティングとプレゼンテーション] ①リーダーとしてのゴールセッティング ②プレゼンテーション	はせがわ やすひこ 長谷川 泰彦氏
11月 9日(木)	16:45~17:45	[閉講式] ①修了証交付 ②受講者懇談会	