

# 郡上ビジネスマッチング



高密度な商談会

2018年 11月 21日 水 10:00~17:00

会場 郡上市産業プラザ／郡上市総合文化センター

参加費  
無料

新たなビジネスパートナーを探しませんか!!

7/31  
日まで

## パンフレットに掲載する 「受発注企業」を募集中!!

パンフレットを  
作成・配布して、  
御社の商談企業を  
募ります!

- 仕事の下請けを探している!
- 新製品開発のための技術パートナーを探している!
- 新事業へチャレンジするためのパートナーを探している!
- 自社の技術を活かした仕事を探している!
- コストを下げたい!...など

今回作成するパンフレットは、9月1日からマッチングを希望される企業の募集を行うため、『郡上市商工会員2,000名』をはじめ、岐阜県内の全商工会・商工会議所及び東海・北陸地区の商工会連合会を通じて各地の企業へ配布させていただきます。

更に、各種ビジネスフェア参加企業、東海地区の経営革新認定事業所等に幅広く配布させていただきます。【配布総数6,000企業を予定】

先ずは  
お申し込み…

<http://www.gujo.ne.jp/omiaai/>

郡上市商工会ビジネスマッチング



# 第8回 郡上ビジネスマッチングの流れ

6/1  
～  
7/31  
まで

## パンフレットに掲載する 「受発注企業」を募集!!

パンフレット作成 ⇒ 完成! ⇒ 各所に配布

9/1  
～  
10/15  
まで

商工会が「発注企業」「受注企業」  
双方のニーズを調整!

## 「マッチング企業」募集

- 新製品開発のための技術を提案できる
- 新商品を提案できる ●コスト削減を提案できる!...など

お見合い  
成立

### スケジュールをご連絡

※申し込みを受けた企業にはお見合いを受けるかどうかの選択権があります。

▶事務局で調整後、「発注企業」・「受注企業」双方にスケジュールをご連絡いたします。

### 同時募集

## 「バイヤーとの 商談会希望企業」

全業種を対象とした企業  
バイヤーとの商談コーナー  
を併設します。

対 象

郡上市商工会員

申込条件

パンフレット掲載が  
必須条件です。

11/21  
水

## お見合いが成立した企業との 商談を行って頂きます。

## バイヤーとの 商談会



### 昨年の実績

受注・発注企業数

**128社**

(市内100社、市外28社)

バイヤー数

**5社**

◆商談件数 **57件**

(うちバイヤーとの商談39件)

◆契約成立件数 **2件**

◆商談継続件数 **7件**

(うちバイヤーとの商談継続2件)



### 参加企業様の「声」

①販路拡大を目指す当社にとって、ビジネスマッチングは営業時間、交通費、経費の削減の面でメリットがあり小規模企業者にとってとても助かっております。【広告宣伝業】

②毎回参加していても初めて知ったという方がおられるので、あきらめず継続して参加することが大切だと思いました。きっかけを与えていただけることに感謝しています。【建設・内装業】

③バイヤー相談会の機会はとても素晴らしく続けていただきたいのですが当店でPRできるオリジナル商品の開発がなかなか進んでいません。またご相談させていただけたら嬉しいです。ありがとうございます。【食品関連業】

④当社は製造業でも工賃加工が主で取引先も3件程です。新規の取引先に参入することは難しいですが、新しい顧客(取引先)は必要と思いますので、引き続き情報の発信をお願いします。【金属加工業】

⑤商談会は日が合わなくて参加できませんでしたが、商工会から紹介いただいた企業様に直接訪問しました。取扱いについて前向きにご検討頂いております。要望があったので販売用チラシを送らせていただきました。【建築関連業】