

ジェットロ貿易実務講座『英文契約書編』

ジェットロ富山では、貿易実務講座基礎編に続き、「英文契約書編」を開催いたします。貿易の契約交渉に必要な知識の習得と、英文契約書の基礎について詳しく説明します。

初心者の方にもわかり易いと大変評判の講座ですので、これから貿易実務を始める方や海外事業・貿易担当者の方など、多数の皆様の参加をお待ちしています。

【開催概要】 ※プログラム内容は、次頁をご参照ください。

開催日時	2016年6月21日(火) 9:30~16:30
会場	富山県総合情報センター(情報ビル) 4階 第1第2会議室 ※駐車場無料 (住所) 富山市高田 527 http://www.toyama-tic.co.jp/tic-comp/access.html
定員	50名(先着順)
受講料	¥1,000円(税込み、テキスト代含む。当日受付にてお支払い下さい。) ※ジェットロメンバーズの方は1社につき4名まで無料です。(http://www.jetro.go.jp/members/)
申込締切	2016年6月17日(金) ※定員に達した場合は締切日前であっても受付終了とさせていただきます
申込方法	ジェットロ富山ウェブページよりお申し込みください。⇒ http://www.jetro.go.jp/toyama または、下記の受講申込書にご記入のうえ、ジェットロ富山へ FAX または Eメールにてお送りください。

【講師】 中矢一虎法務事務所(司法書士 行政書士) 代表 中矢一虎氏
司法書士/行政書士/大阪市立大学商学部 講師
<略歴> 神戸大学法学部卒業後、住友商事株式会社に入社。パリやロンドン駐在時には、主に化学品の貿易取引に携わる。今日まで、欧米・中国・アジア・アフリカ・中近東など世界80カ国以上を国際取引にて歴訪した経験を持つ。現在、中矢一虎法務事務所(司法書士 行政書士)の代表を務め、国際契約書の相談や作成を行う司法書士及び行政書士であり、裁判事務や簡裁訴訟及び中堅・中小企業の国際業務顧問や国際ビジネスに関わるコンサルティングを多数こなしている。大阪市立大学 商学部講師、各種団体が主催する講演会・研修会の講師としても幅広く活躍している。【著書】「貿易実務の基本と三国間貿易完全理解」(中央経済社)他多数

【持参物】 筆記用具

【お問合せ】 ジェットロ富山 [担当:西田] TEL. 076-444-7901 FAX. 076-444-7903 E-mail. toy@jetro.go.jp

【主催】 ジェットロ富山、富山県国際経済交流推進協議会

【後援】 富山県商工会議所連合会、富山県商工会連合会

【協力】 北陸銀行、富山第一銀行、富山銀行、日本政策金融公庫富山支店、商工組合中央金庫富山支店、富山信用金庫

ジェットロ富山宛 E-mail : toy@jetro.go.jp FAX : 076-444-7903

貴社名				
TEL		FAX		
ご芳名 【必須】	フリガナ 【必須】	所属・役職	E-mailアドレス【必須】	貿易実務 経験年数

<p><u>I 契約交渉の流れ</u></p> <p><u>II 契約交渉の基本五条件</u></p> <ol style="list-style-type: none"> 1. 商品及び品質条件 2. 価格条件 3. 数量及び梱包条件 4. 支払条件 5. 船積条件 <p><u>III 貿易条件とインコタームズ【インコタームズ2010 概要】</u></p> <ol style="list-style-type: none"> 1. 貿易条件 <ol style="list-style-type: none"> (1) 費用の範囲 (2) 危険の範囲 (3) 世界の貿易条件解釈基準 2. インコタームズ <ol style="list-style-type: none"> (1) インコタームズの誕生 (2) インコタームズ2010 (3) インコタームズ2010の主要三規則 (4) インコタームズ2010の実務上の注意 <p><u>IV 入門演習～簡単な(スポット)輸出契約書の作成～</u></p> <ol style="list-style-type: none"> 1. 定型的(スポット)輸出契約書について 2. 売契約書の作成 	<p><u>V 事例研究(失敗事例から学ぶ国際取引(ノウハウ)及び演習)</u></p> <ol style="list-style-type: none"> 1. 輸出契約 <ol style="list-style-type: none"> (1) 事例概要 (2) 輸出契約のポイント (3) メコンデルタ周辺国ビジネスの特質 (4) 演習 2. 輸入契約 <ol style="list-style-type: none"> (1) 事例概要 (2) 輸入契約のポイント (3) インドネシアビジネスの特質 (4) 演習 3. 販売店契約 <ol style="list-style-type: none"> (1) 事例概要 (2) 販売店契約のポイント (3) 韓国ビジネスの特質 (4) 演習 4. 代理店契約 <ol style="list-style-type: none"> (1) 事例概要 (2) 代理店契約のポイント (3) ベトナムビジネスの特質 (4) 演習 <p><u>VI 有利な契約書・契約内容を締結するための国際交渉のコツ</u></p> <ol style="list-style-type: none"> 1. 交渉に入る前に(事前準備) 2. 国際交渉の進め方とテクニック 3. 国際弁護士の賢い利用方法
--	---

※両日とも昼休憩は 12:30~13:30 を予定しています。 ※状況に応じて内容を変更する場合があります。

貴社の国際ビジネスを全面的にサポートします!

ジェットロメンバーズのご案内

ジェットロの広範なネットワークを通じて収集した情報、ノウハウ、サービスをご活用いただける有料会員制度です。

オールラウンドな海外ビジネス支援サービス「ジェットロ・メンバーズ」

- ◎「日刊通商弘報」を配信、「月刊ジェットロセンサー」「ジェットロ世界貿易投資報告」などジェットロの海外最新情報を定期的にお届け
- ◎会員限定サービスの提供：セミナーのライブ配信、ジェットロ・メンバーズ交流会、会員限定メールマガジン、など
- ◎ジェットロサービスの割引：海外ミニ調査サービスの無料枠+割引、外国企業信用調査割引、海外展示会出展割引、など

農林水産・食品関連情報に特化した「農林水産情報研究会」

- ◎「週刊 Food & Agriculture」、「農水産関係各種調査報告書」などジェットロの海外最新情報を定期的にお届け
- ◎ジェットロサービスの割引：海外ミニ調査サービスの無料枠、海外展示会出展割引、など

詳しくはジェットロ HP をご覧下さい。 <https://www.jetro.go.jp/members/>