

主催：北日本新聞社
富山県商工会連合会

生産性向上のための

価格交渉講習会

従業員の効果的な採用や賃上げ、
事業収益確保のために、価格交渉の概要を
学ぶ講習会を開催します。
生産性向上に取り組みたい事業者様、
ぜひご参加ください。

参加費
無料

開催
日時

2024年 12月10日(火)
15:00～16:35 (受付14:30～)

開催
会場

北日本新聞 創造の森 越中座
富山市婦中町島本郷10-7

講師
情報

中小企業診断士 新井 英樹 氏

定員

40名

※1社につき複数名のご参加も可能です
※お申込みは下記サイトより
1名ずつお願いします



申込方法

開催情報のご確認、お申し込みは「適正取引支援サイト」から

<https://tekitorisupport.go.jp>



富山開催に関する
お問い合わせ先

北日本新聞社メディアビジネス局開発部
「価格交渉に関する講習会」係

電話番号: 076-445-3326 (平日10:00～17:00)



価格交渉に関する講習会 基礎編

小規模事業者・中小企業の皆様、ぜひご参加ください

参加費
無料

■ 開催プログラム(90分)

具体的な事例を交えながら実践に結び付くよう講義を実施します。

価格交渉は今はチャンス！最新動向について学ぶ

- 物価高（企業物価指数、人件費）、価格交渉の最新動向
- 値上げに関するマインドセット

下請事業者に対する過度な要求？こんな取引条件に要注意！！

- 下請法・下請中小企業振興法の関係（4つの義務と11の禁止事項）
- 価格添え置き要求、内容変更後の単価引き上げの拒否などの強引な価格要求
- 量産終了後の金型等長期保管などの無理な発注や要求

よりよい価格交渉のための準備

- 製品原価の把握、業界統計資料の準備、取引条件の設定
- 取引先の経営理念や購買方針（パートナーシップ構築宣言）の把握
- 交渉の3つの基本パターン（分配型、価値交換型・利益創造型）の認識
- 購買担当者の心理・状況の把握

受注者のための価格交渉術 ～「価値提案型値上げ」への転換に向けて～

- 「防衛的値上げ」から「価値提案型値上げ」への転換
- ビジネスの価値

困った！そんな時の公的サポート

■ 開催情報及び申込方法

開催日程等詳細につきましては適正取引支援サイトをご覧ください。

適正取引支援サイト <https://tekitorisupport.go.jp>



その他の価格交渉に関する相談や、下請取引適正化に関する講習会を実施しています。

価格交渉
サポート窓口



下請
かけこみ寺



下請法に関する
講習会



下請法/
価格交渉を学ぶ
(e-learning)



講習会に関する
お問い合わせ先

価格交渉講習会事務局

電話番号：03-6400-8907
E-mail：kakaku.koushou@jacom-inc.com
受付時間：平日 10:00-12:00/13:00-18:00（土日祝を除く）