

経営セミナー

地域密着型のお店がお金を かけずに集客する方法！ ～元地域情報紙 No1 営業が教える！～

化粧品や住宅販売などで、売上日本一の輝かしい実績多数。元来、極度の小心者であったことから、「安売りやお願い営業をすることなく『ありがとう』と感謝されて、バンバン売れる集客術」を開発。その独自の手法を学び、販売や営業が苦手な人、売れるお店・会社を目指しませんか。皆様のご参加をお待ちしております。



<講師プロフィール>

1966年大阪生まれ。コーセル化粧品販売、住宅リフォーム会社、広告企画会社に勤務。その間、インテリアコーディネーター、福祉住環境コーディネーター等を取得、企画営業にて数々の実績を重ねるとともに、プロコーチ資格取得後講師養成講座開始。2009年(株)Shuka Berryを設立し、銀座コーチングスクール大阪校・神戸校の代表として活躍中！

●日時 **2月13日(月)**
午後2時～午後3時30分

●場所 **高岡市商工会戸出支所**

小さなお店・会社の集客専門家

(株)ShukaBerry 代表取締役

まえ かわ

●講師 **前川 あゆ 氏**

受講無料！

●申込み **FAX または電話でお申込み下さい。**
TEL:63-0792 FAX:63-6586

高岡市商工会戸出支所

主催:高岡市商工会商業部会

共催:戸出さくらスタッフ会・戸出町商店街連盟

キリトリ線

2月13日(月)受講申込書

事業所名

TEL

受講者名